

注目分野で開拓に挑む事務所。最前線では何が起こっているか！？

従来と同じ考え方では、ビジネスは成り立たない。
通常の事業法人に近い環境に、
ビジネスが変わってきている

東京共同会計事務所 内山隆太郎氏

注目分野で開拓に挑む事務所。最前線では何が起こっているか！？

FIVE STAR MAGAZINE

2017.01 36

年間購読／年間6冊・30,000円（税別・送料込）
発行／LIFE & MAGAZINE 株式会社
○本誌は以下の事務所にお届けしています
税理士、司法書士、弁護士、社会保険労務士、行政書士
など（購読者の多い順）

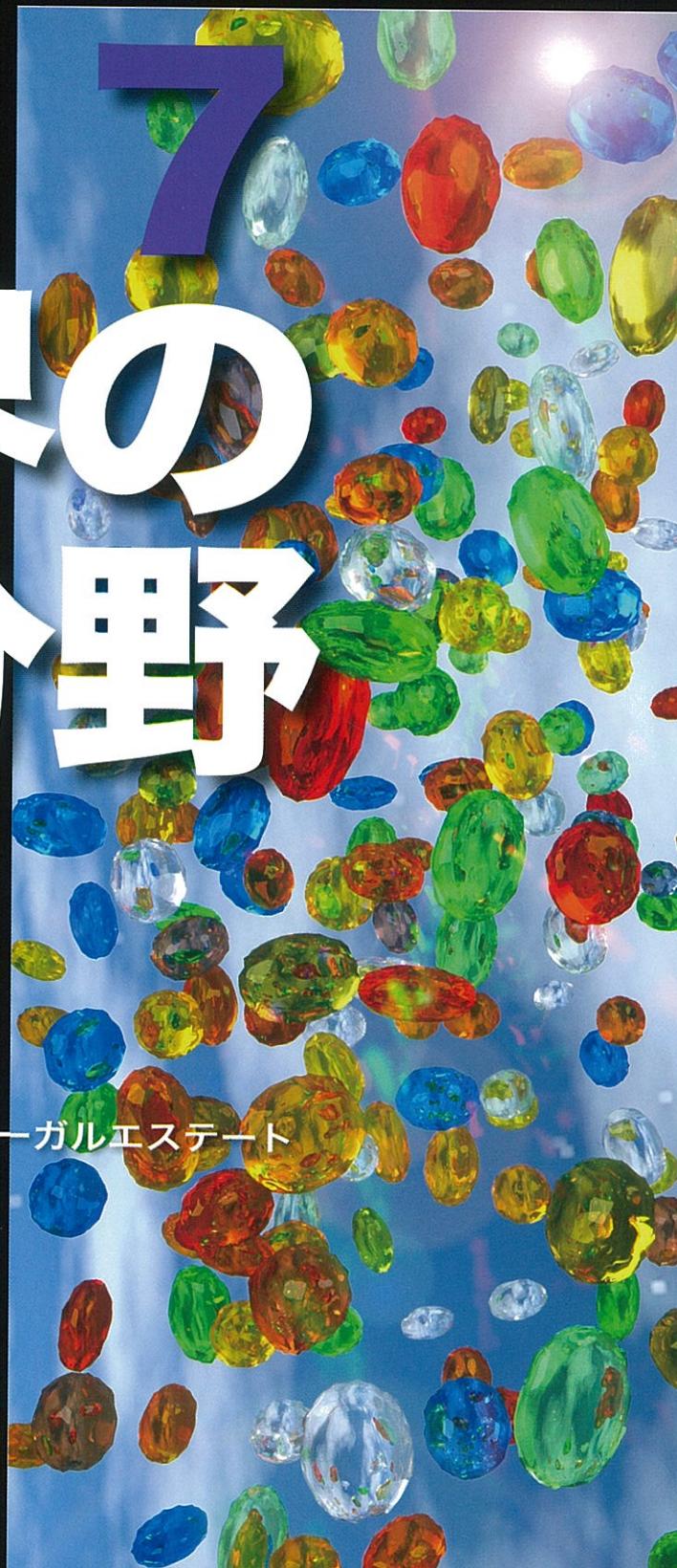
特集

2017 各業界の 注目分野

大企業向け
東京共同会計事務所
法律顧問
弁護士法人アルテ
経営会議
御堂筋税理士法人
生前対策
司法書士・行政書士・土地家屋調査士事務所リーガルエステート
選択制確定拠出年金
特定社会保険労務士杉山晃浩事務所

A I・クラウド特集
変化を待つか、変化を起こすか

士業事務所のための経営専門誌
The Magazine for Professional Firms



発行 LIFE & MAGAZINE 株式会社
編集 FIVE STAR MAGAZINE 編集部
取材 武田司、朝河さくら、香坂有沙、須藤教子、立木康子、大島悠
デザイン 高橋デザインハウス

© FIVE STAR MAGAZINE
本誌掲載記事の無断転載を禁じます

取材／弁護士法人吉田泰郎法律事務所(香川県高松市)吉田泰郎氏、ほか

解決実績は、年間計「2000件超」！ 「交通事故弁護団」構想

現在、成長している事務所のビジネスモデルのなかには、旧来、業界にあったビジネスモデルをアップデートしたものが多い。弁護士業界でいえば、従来の「マチベン」のスタイルをアレンジし、企業法務や、一般民事事件を増やしている事務所がある。そして今、「弁護団」をモチーフにした、交通事故分野の全国ネットワークが生まれ、活動を開始している。交通事故弁護団は「交通事故の被害者の救済」をキーワードに、同分野で専門サービスを提供する事務所によって結成された。参加事務所の解決実績を合わせると、実に年間2000件を超える。その可能性はいかに——。交通事故弁護団を代表して、三氏に話を聞いた。(文・香坂有沙)

交通事故被害者側のセーフティネットとして

一交通事故弁護団は、吉田先生が発起人で弁護団の事務局も務められていますが、構想を思いついたのはいつですか？

吉田 私は2年前まで大阪に拠点を置いていましたが、思いついたのは移転後です。大阪でも香川でも同じなのですが、集客用のWebサイトを頑張って作っても、実際にサイトを見にくる方は、商圈内にいる方とは限らず、それどころか商圈外の方が圧倒的に多くなります。それでは、一生懸命Webサイトを作り、更新しても、大半が無駄になってしまふを感じていました。

一どのくらい商圈外からのアクセスがあるのですか？

吉田 商圏外の案件は、全体の8割程度ありますね。

一そうしたことがきっかけで、交通事故弁護団という全国ネットワークを考案されたのですね。結成にあたり参考にされたものはありませんか？

吉田 例えば公害事件などでは複数の事務所の弁護士が共同で弁護団を結成して対応します。旧来の弁護団のやり方を活用することができないかと考えました。

一弁護団として活動を開始したのはいつからですか？

吉田 2016年の1月から各事務所へお声がけを始めました。その後4月にWebサイトを作り、5月には各事務所を集めて、第一回の会合としてシンポジウムを開催

しました。

一大澤先生（弁護士法人よつば総合法律事務所、千葉県千葉市）と宮田先生（弁護士法人たくみ法律事務所、福岡県福岡市）のお二方は、交通事故分野で、地域一番の実績をお持ちですが、どのようなお考えで参加されたのですか？

宮田 私は、交通事故被害者に対する情報発信が、個々の事務所だけでは限界があると感じていました。特に事故直後の段階で、被害者の皆様に知りたいことは多くあり、そうした情報が広く伝わればいいなと考えたことが一番のきっかけでしたね。

大澤 いくら地域で頑張っていても、全ての交通事故事件の被害者を救済できるわけではありません。交通事故が起きた時、加害者側は加入している保険会社から体系立ったサポートを受けられますが、被害者側にはそうした第三者を通じてのサポートはありません。そうした被害者側の救済を交通事故弁護団として全国でできたらと思っています。

一交通事故弁護団では、具体的にどのような活動を行なっているのですか？

吉田 交通事故分野で精力的に活動されている全国の有力な弁護士にお声がけして、各事務所間の情報交換を中心としたシンポジウムを開催して、ノウハウを共有しています。

一そうした全国ネットを用いた集客では、営業を支援する企業がポータルサイトを作り、そこに登録するかたちが一般的ですが、交通事故弁護団ではそれを、自分たちで行おうとしているのです。

大澤 まず最初に、私たちのような交通事故専門で被害者側を中心にする弁護士が弁護団の会規を作りました。それを元に他の弁護士

を個別に誘って集まり、シンポジウムを開催してノウハウを共有する活動を行なっています。

信頼して案件を紹介するための、レベルの底上げ

一現在、交通事故弁護団はどのくらいの規模で運営されているのですか？

吉田 弁護団に名を連ねている弁護士は43名で、事務所数は8事務所です。

ホームページは4月に立ち上げて、アクセス数は月間3000件ほどになっています。開設から半年ほどでの新規サイトですので、まだまだ不十分ですが、今後集客力は上がってくると思います。

一集客のために、Webで工夫されていることはありますか？

吉田 それぞれの参加事務所に解決事例を月に1本書いていただき、広告費として月間5万円を供出していただいている。8事務所で40万円。それを元手に、ホームページの集客を強化できれば、地方商圈では大手事務所に匹敵する集客力が作れると思っています。

一交通事故弁護団では、具体的にどのような活動を行なっているのですか？

吉田 交通事故分野で精力的に活動されている全国の有力な弁護士にお声がけして、各事務所間の情報交換を中心としたシンポジウムを開催して、ノウハウを共有しています。

大澤 ただ、私は集客面よりも、弁護団全体で交通事故分野における



写真は取材時、右から宮田卓弥氏（弁護士法人たくみ法律事務所）、吉田泰郎氏（弁護士法人吉田泰郎法律事務所）、大澤一郎氏（弁護士法人よつば総合法律事務所）



写真は2016年11月に開催された交通事故弁護団のシンポジウムの様子



ランド価値は上がると思います。弁護団に加盟することで、交通事故分野で高度な経験や実績のある事務所だとアピールできる。ワンランク上の事務所としてお客様に認知されるようになれればと思っています。

一弁護団に参加する事務所がもっと多くなればいいですね。

吉田 そうですね。お客様の立場から考えれば、交通事故被害の方は身体に傷害を負ってる方もいらっしゃいますので、交通事故を専門としている事務所がよりアクセスしやすい場所にある方が良いと思います。そうした意味で、活動を広げていきたいと思っています。■

弁護士法人吉田泰郎法律事務所
2002年開業。香川県高松市。代表・吉田泰郎。大阪府大阪市で創業後、自己破産、債務整理を中心に事業展開。2014年に現在の香川県高松市に移転。現在は交通事故事件を中心に様々な紛争事件を取り扱う。交通事故弁護団では事務局を務めている

弁護士法人よつば総合法律事務所
2008年開業。千葉県千葉市。代表・大澤一郎。地域密着型の法律サービスを提供。セミナーや広報活動にも力を入れている。交通事故の解決実績は年間300件を超える。千葉市、柏市の2拠点、従業員数27名（弁護士14名）

弁護士法人たくみ法律事務所
2009年開業。福岡県福岡市。代表・宮田卓弥。交通事故の解決実績は年間400件、福岡エリアのみならず九州全域から依頼を集めている。従業員数19名（弁護士6名）